Capital

PAYS : France **PERIODICITE :** Mensuel
PAGE(S) : 106,107,108,109,110…
SURFACE : 507 %

► **1 août 2016 - N°299**

LES NOUVELLES TECHNIQUES POUR RÉDUIRE SON BUDGET AUTO

Entretien, assurance, prix d'achat, etc. Notre guide complet pour amortir votre véhicule, qu'il soit neuf ou d'occasion.

Maigre consolation ! Selon les calculs de l'Automobile Club de France, le plongeon du baril de pétrole n'aura finalement fait économiser, entre 2014 et 2015, que 82 euros au conducteur d'une Renault Clio essence. Quant au propriétaire d'une Peugeot 308 diesel, il aura pu s'offrir… deux pleins supplémentaires. Pas de quoi pavoiser, quand on sait que tous les autres postes de dépenses sont orientés à la hausse, depuis les pièces détachées (+2,2% sur un an chez Renault et +2,4% chez Peugeot, main-d'œuvre incluse) jusqu'à l'assurance (+0,5% en 2016, à en croire le comparateur Assurland.com), en passant par les péages autoroutiers (+1,12% en moyenne). Au global, c'est de 6 000 à 8 000 euros qu'il faut prévoir, chaque année, pour avoir la chance de tourner un volant… Pas de panique toutefois. Qu'il s'agisse de financement, de réseaux de réparation ou encore de canal de vente, vous trouverez dans ce dossier de nombreuses astuces, susceptibles de raboter vos dépenses de 20 à 30%.

CRÉDIT Encore le

Pas besoin de chercher bien loin les raisons du succès de la location avec option d'achat (LOA), une formule ayant suscité, rien qu'en mai dernier, 63% de financements en plus sur un an. Comme le montre notre tableau, celle-ci permet aux conducteurs de prendre le volant d'une Passat pour 630 euros par mois, contre 1100 euros en cas d'achat à crédit sur trois ans. Pour quelques dizaines d'euros de plus par mois, ils s'offriront même l'entretien du véhicule. «Comme en téléphonie, le consommateur veut du tout-compris», assure Philippe Chaillout, directeur des ventes de Peugeot Finance. Mais si la formule allège le budget auto mensuel, est-elle pour autant une bonne affaire ?

PAS SI SÛR, à en croire les comparatifs que nous avons établis. Par rapport à un crédit classique, le choix de la LOA

Tous droits de reproduction réservés
Pickanews

Capital

PAYS : France **PERIODICITE :** Mensuel

PAGE(S) : 106,107,108,109,110…

SURFACE : 507 %

► **1 août 2016 - N°299**

moins cher face à la location longue durée

LA LOCATION AVEC OPTION D'ACHAT (LOA) PEUT ÊTRE JUSQU'À... 50% PLUS COÛTEUSE !

PHOTOS : SP

Modèle	Renault Clio 5p 0.9 TCe Intens[1]		Peugeot 308 1.2 PureTech Allure[2]		Citroën C4 Picasso BlueHDi 150 BVM6 Shine[2]		Volkswagen Passat 2.0 TDI 190 Carat DSG[2]	
	LOA	Crédit[3]	LOA	Crédit[3]	LOA	Crédit[3]	LOA	Crédit[3]
Prix catalogue	17 338 euros		24 463 euros		32 585 euros		40 252 euros	
Apport exigé	Aucun		1 000 euros		2 000 euros		2 000 euros	
Loyer ou mensualité de crédit (Coût total par an)	209 euros (10 241 euros)	379 euros (18 563 euros)	327 euros (11 772 euros)	674 euros (24 267 euros)	560 euros (20 160 euros)	879 euros (31 634 euros)	632 euros (22 752 euros)	1 099 euros (39 563 euros)
Coût d'entretien annuel[4]	216 euros[5]	198 euros	234 euros	180 euros	624 euros	333 euros	96 euros	220 euros
Coût de l'assurance perte financière par an	210 euros	NP[6]	395 euros	NP[6]	312 euros	NP[6]	570 euros	NP[6]
Coût de l'assurance tous risques par an[7]	387 euros	397 euros	520 euros	528 euros	528 euros	434 euros	754 euros	696 euros
Valeur de revente[8]	NP[6]	8 800 euros	NP[6]	15 000 euros	NP[6]	18 000 euros	NP[6]	21 800 euros
Prix de l'option d'achat	7 990 euros	NP[6]	12 063 euros	NP[6]	17 150 euros	NP[6]	19 402 euros	NP[6]
Coût final si le véhicule est restitué ou revendu	13 560 euros	12 144 euros	16 217 euros	12 394 euros	26 551 euros	17 936 euros	29 012 euros	22 510 euros
Coût final si le véhicule est conservé	21 550 euros	20 944 euros	28 280 euros	27 394 euros	43 701 euros	35 936 euros	48 414 euros	44 310 euros
L'avis de Capital	Le crédit l'emporte de peu sur la LOA grâce à un coût d'entretien maîtrisé. Twingo et Clio figurent parmi les modèles les plus souscrits en LOA.		Si vous pensez changer de modèle dans trois ans, préférez le crédit, 30% moins cher que la LOA. Sinon, le surcoût n'atteint plus que 3%.		Attention, la location coûte cher, que vous décidiez de changer de véhicule après trois ans (+48%) ou alors de lever l'option d'achat (+22%).		Malgré un entretien facturé seulement 8 euros par mois, la location est 10 à 29% plus chère. Et il ne faut pas rouler plus de 15 000 km/an.	

(1) LOA et crédit sur 49 mois. **(2)** LOA et crédit sur 36 mois. Tarif promotionnel en LOA pour la Peugeot 308. **(3)** Compte tenu d'une remise de 5%. Calculs établis par Meilleurtaux.com sur la base d'un taux de crédit de 2,36% pour la Renault Clio et de 2,20% pour les autres modèles. **(4)** En version crédit, coûts établis selon les données de Revisersavoiture.com. **(5)** Pack Entretien Zen. **(6)** Non pertinent. **(7)** En version crédit, assurance tous risques de la Macif, formule protectrice. **(8)** Selon la cote d'occasion 2016 d'un modèle équivalent, acheté en 2012 pour le modèle Renault, et en 2013 pour les autres.

Tous droits de reproduction réservés

Pickanews

Capital

PAYS : France **PERIODICITE :** Mensuel

PAGE(S) : 106,107,108,109,110…

SURFACE : 507 %

► **1 août 2016 - N°299**

CRÉDIT Encore le moins cher face à la location longue durée (suite)

s'avère ainsi de 10 à 50% plus cher pour qui changerait de véhicule après trois ans, la durée moyenne d'une LOA. Un surcoût d'autant plus élevé que le modèle est haut de gamme. En cause : des options qui finissent par coûter cher, à l'image de l'assurance perte financière, censée, en cas de vol ou de destruction du véhicule, compléter l'indemnisation versée par rapport à la valeur estimée par le concessionnaire. Même chose avec les forfaits d'entretien proposés. «Le plus souvent, dans les cinq premières années, il ne faut pas prévoir plus d'une ou deux révisions, assorties d'une vidange. Ainsi qu'un changement de plaquettes de frein au bout de 30 000 kilomètres», rappelle Michel Grihangne, fondateur de Revisersavoiture.com.

LE PIRE, C'EST QUE des coûts imprévus s'ajoutent souvent à cette première facture. C'est ainsi qu'au-delà d'un forfait, compris entre 40 000 et 75 000 kilomètres sur toute la durée de location, vous devrez payer environ 4 à 5 centimes d'euros par kilomètre parcouru en plus. Et, si vous restituez le véhicule avec des rayures ou des bosses, des pénalités pourront aussi vous être infligées. Et si vous décidez, au terme, de garder la voiture ? Cette option, que seuls 20 à 30% des conducteurs exercent, n'est pas la plus intéressante financièrement, le constructeur faisant aussi sa marge sur le prix de revente… C'est ainsi que, dans le cas d'une C4 Picasso, cela revient 22% plus cher que de se contenter d'un crédit classique ! **M.-D.D.**

VENDEUR Les mandataires cassent surtout les prix des modèles les plus anciens

Faire bénéficier d'un prix de gros, et parfois de délais de livraison raccourcis : voilà les principaux atouts des mandataires, comme Aramisauto, le leader, ou Auto-IES. Si, sur les modèles en fin de vie ou les marques les moins connues, les ristournes grimpent jusqu'à 40%, il faut en moyenne s'attendre à un rabais de 20% sur le prix catalogue. Alléchant, d'autant que, comme le montre notre tableau, certains intermédiaires, tel Elite-Auto, vous feront aussi profiter des offres de reprise en principe réservées aux concessionnaires. Ces rabais ont l'avantage d'être fixes (et proposés sur des stocks de plus en plus étoffés…), là où les concessionnaires les font varier du simple au double dans le temps, en fonction de leurs objectifs de vente. Et oubliez toute appréhension sur l'origine des véhicules. Si, chez Auto-IES par exemple, 90% de l'approvisionnement est désormais réalisé à l'étranger, les modèles sont strictement identiques à ceux vendus en France.

BIEN SÛR, IL FAUDRA parfois en rabattre sur vos exigences, notamment en matière d'options. Le choix de modèles peut aussi être limité (une trentaine en général, mais seulement une douzaine disponibles chez Auto-IES et Automobiles JM). Et si vous trouvez quelques Audi ou Mercedes, ne vous attendez pas à y dénicher de BMW ni de Mini… Sachez enfin que la plupart de ces vendeurs offrent aussi de reprendre votre ancien véhicule. Ainsi, Aramisauto propose une estimation à distance, via photo, quand Elite-Auto donne une estimation immédiate. Parfois, comme chez Aramisauto, vous n'avez même pas à bouger de chez vous. Mais, chez Elite-Auto, il faudra apporter le véhicule dans une concession partenaire. **J.-R.M.**

LES RISTOURNES OBTENUES SUR UNE PEUGEOT 308 HDI (1)

Conditions obtenues chez…	Aramis-auto	Auto-IES	Auto-mobiles JM	Elite-Auto	Concession Peugeot
Réduction maximale accordée (sur la version break)	**-21%** (-27%)	**-19%** (ND (2))	**-21%** (-21%)	**-13,5%** (-23%)(3)	**-14%** (-16%)
Nombre de points de livraison (dont agences)	**24** (24)	**16** (1)(4)	**52** (2)	**219** (3)(5)	**2 020** (NP(6))
Coût de la livraison à domicile	**198 euros**	**200 euros**	**Variable** (7)	**Non proposée**	**Non proposée**
Coût de l'immatriculation (8)	**248 euros**	**Gratuit**	**149 euros**	**265 euros**	**209 euros**
Condition de reprise de l'ancien véhicule	L'argus -15%	Service lancé en 2017	L'argus -15%	Jusqu'à -20% de la valeur	L'argus -15%
Choix total de marques de voitures	**32**	**14**	**12**	**31**	**1**

(1) Fin juin 2016, sur une Peugeot 308 2.0 Blue HDi Féline, prix catalogue de 32 950 euros. **(2)** Non disponible. **(3)** En cas de revente préalable, offre de reprise constructeur de 1 900 euros. **(4)** Dont 15 centres STVA, points de livraison SNCF. **(5)** Dont 16 centres STVA et un réseau de 200 concessionnaires. **(6)** Non pertinent. **(7)** 0,20 euro par kilomètre aller et retour. **(8)** Plaques définitives incluses.

Tous droits de reproduction réservés

Pickanews

Capital

PAYS : France **PERIODICITE :** Mensuel

PAGE(S) : 106,107,108,109,110…

SURFACE : 507 %

► **1 août 2016 - N°299**

MOTEUR Le seuil d'amortissement du diesel face à l'essence va être de plus en plus haut

PHOTOS : SP

8 000 KM PAR AN SUFFISENT PARFOIS À RENTABILISER LE DIESEL

Modèle	Peugeot 208		Renault Talisman		Audi Q5		VW Golf	
Motorisation	Essence 1.2 110 GT Line	Diesel 1.6 BlueHDi 120 GT Line	Essence 1.6 TCe 150 Intens	Diesel 1.6 dCi 160 Intens	Essence 2.0 TFSI 180 Quattro S-Line	Diesel 2.0 TDI 190 Quattro S-Line	Diesel GTD 184 DSG	GTE Hybride rechargeable 204 ch
Prix d'achat (dont bonus -malus)	20 050 euros (0 euro)	22 400 euros (0 euro)	34 800 euros (0 euro)	36 800 euros (0 euro)	51 170 euros (+2000 euros)	52 330 euros (+900 euros)	37 730 euros (0 euro)	38 600 euros (-1000 euros)
Budget carburant annuel (conso.)	1266 euros (6,3 l/100)	912 euros (5,2 l/100)	1588 euros (7,9 l/100)	965 euros (5,5 l/100)	1990 euros (9,9 l/100)	1369 euros (7,8 l/100)	1158 euros (6,6 l/100)	723 euros (3,6 l/100)
Budget d'entretien annuel	518 euros	559 euros	804 euros	800 euros	1201 euros	1240 euros	748 euros	680 euros
Coût annuel d'assurance	390 euros	443 euros	528 euros	567 euros	773 euros	824 euros	689 euros	437 euros
Seuil d'amortissement (1)	110 000 kilomètres		50 000 kilomètres		32 000 kilomètres		26 500 kilomètres (2)	
L'avis de Capital	Le diesel l'emporte dès 27 500 km/an. Reste l'inconnue du prix de revente, ces modèles étant de moins en moins vendus en neuf.		Ici, 12 500 km/an suffisent à rentabiliser le diesel. Il faut dire que le modèle est particulièrement sobre dans cette version.		Face à une version essence gourmande, le diesel l'emporte vite. Pas étonnant, ce modèle lourd et «haut sur roues» manquant d'aérodynamisme.		Pour ce modèle rechargeable, l'amortissement dépend de l'utilisation: en roulant 25% du temps en électrique, il est atteint dès 6 650 km/an.	

(1) Hypothèses retenues pour calculer ce seuil: 1,34 euro le litre de sans-plomb 95-E10, 1,17 euro le litre de diesel ordinaire. Entretien sur quatre ans, pour 60 000 kilomètres parcourus au total. Assurance: contrat tous risques de la Macif, automobiliste habitant à Orléans avec bonus de 40%. Selon consommations relevées en conditions réelles par le magazine «Auto Plus». **(2)** Consommation relevée sur 100 kilomètres, avec batteries chargées. Puis, sans recharge, 6,9 l/100.

REMY DELUZE POUR CAPITAL

"Une décote commence à frapper les diesels d'occasion, notamment les petites voitures"
MARC VAUTHERIN, directeur données et valorisation du groupe l'Argus

Avec seulement 52% des ventes de véhicules neufs début 2016, contre un record de 77% en 2008, c'est peu dire que le diesel n'a plus la cote... En cause: la hausse de la taxation (début janvier, l'écart de prix entre diesel et SP95-E10 s'est réduit de 3,9 centimes par litre) et les menaces d'interdiction de rouler, par exemple à Paris. D'où un début de décote, notamment sur les Renault Scénic, autrefois stars de l'occasion. Et pourtant, le surcoût à l'achat du diesel, d'environ 2500 euros, a tendance à diminuer, les moteurs essence devenant de plus en plus sophistiqués. Idem pour le surcoût d'entretien, les huiles dédiées à l'essence étant de plus en plus chères.

DE QUOI, pour les amateurs de monospaces ou de SUV, tout de même rentabiliser sa dépense initiale. Comme le montre notre tableau, si le seuil d'amortissement est de 27 500 kilomètres par an pour une Clio, il tombe à 8 000 pour une Audi Q5. La hausse des taxes devrait toutefois relever ces seuils dans les cinq prochaines années. Quant aux hybrides rechargeables, ils s'imposent si vous roulez en ville, sur de courts trajets. Notre Golf GTE est ainsi rentabilisée dès 6 700 kilomètres. **J.-R.M.**

Tous droits de reproduction réservés

Pickanews

Capital

PAYS : France **PERIODICITE :** Mensuel

PAGE(S) : 106,107,108,109,110…

SURFACE : 507 %

► **1 août 2016 - N°299**

PIÈCES DÉTACHÉES Privilégiez Internet ou les centres autos spécialisés

S'il est un secteur où les prix continuent envers et contre tout à enfler, c'est bien celui de l'entretien automobile. Selon un observatoire conçu par l'Automobile Club de France, le coût des pièces de rechange d'une Renault Clio essence a ainsi grimpé de 1,55% de 2015 à 2016 quand celui de la main-d'œuvre flambait de + 2,7%, et celui de la peinture de + 3,4%! Et ce n'est pas mieux pour les propriétaires de Peugeot 308 diesel, confrontés à une facture d'entretien en hausse globale de 2,4%.

FACE À CETTE INFLATION, de nombreux intermédiaires promettent de vous faire réaliser des économies. A commencer par les centres autos, comme Midas, Speedy ou Norauto. Chez eux, il suffit de faire ses courses dans un magasin de pièces (veillez toutefois à sélectionner les équipementiers de confiance, comme Valeo, Bosch, Hella ou Monroe) avant de les faire monter dans l'atelier voisin. Comme le montre notre tableau, établi dans le cas d'une BMW, il s'agit d'un bon compromis pour l'entretien courant, avec une facture rabotée de 20%, pose incluse, pour des plaquettes de frein, et de 40 % pour des pneus. Par contre, si c'est d'une grosse réparation dont vous avez besoin (compresseur de climatisation ou embrayage), le choix de matériel disponible devient vite restreint.

DERNIÈRE SOLUTION, se fournir directement sur le Net, via un site comme Oscaro.com. Les économies y sont imbattables : jusqu'à 70% du prix. Le hic, c'est qu'il faut bien sûr être bricoleur, rares étant les garages acceptant de monter des pièces qu'ils n'ont pas eux-mêmes vendues. Sauf, comme certains osent, à s'entendre pour le faire au noir… **J.-R.M.**

"L'inflation des coûts d'entretien et de réparation ne ralentit toujours pas"
THIERRY RABACHE, expert automobile à Dunkerque

REMY DELUZE POUR CAPITAL

JUSQU'À 50% D'ÉCONOMIE EN ÉVITANT LE RÉSEAU DES GRANDES MARQUES DE CONSTRUCTEURS

Type de pièces(1)	Prix chez un concessionnaire (coût de pose)	Prix dans les centres Midas (coût de pose)	Prix dans les centres Norauto (coût de pose)	Prix dans les centres Speedy (coût de pose)	Prix sur le site Oscaro.com (coût de pose)	L'avis de Capital
2 pneus Michelin (225/50 R 17)	388 euros (99 euros)	320 euros (39 euros)	266 euros (34 euros)	287 euros (34 euros)	260 euros (variable)	Achat en ligne ultraconseillé, la pièce y étant 33% moins chère que chez le concessionnaire. Livraison dans des garages agréés par le site.
1 phare xénon	868 euros (154 euros)	882 euros (129 euros)	Non disponible	Non disponible	404 euros (variable)	Alors que la majorité des centres autos ne disposent pas de la pièce, le site de vente en ligne la propose, qui plus est à un tarif imbattable.
Plaquettes de frein avant	177 euros (62 euros)	140 euros (33 euros)	65 euros (34,90 euros)	199 euros (incluse)	58 euros (variable)	Une pièce trois fois moins chère sur Internet que chez le concessionnaire! Mais difficile ensuite de trouver le garagiste prêt à l'installer.
2 amortisseurs avant	544 euros (237 euros)	339 euros (93 euros)	420 euros (95 euros)	508 euros (incluse)	480 euros (variable)	Ecarts de prix assez réduits sur ce type d'équipement. La facture de la pose est toutefois moins élevée dans les centres autos.
Embrayage	484 euros (322 euros)	236 euros (223 euros)	238 euros (195 euros)	Non disponible	183 euros (variable)	Près de 50% d'économie, pose incluse, via les centres autos. Dans ces mêmes centres, le choix serait plus large pour un modèle ancien.
Compresseur de climatisation	1168 euros (133 euros)	1071 euros (137 euros)	Non disponible	Pas d'offre sur ce matériel	de 436 à 1051 euros (variable)	Rares sont les centres autos à offrir une alternative au réseau du constructeur. Qui, du coup, fait payer ses services au prix fort!

(1) Pour une BMW Série 3 320d Luxury de 2014, pour des pièces de grande marque et avec des prix de main-d'œuvre moyens, relevés en concession, de 92 euros de l'heure (forfaits en centre auto).

Tous droits de reproduction réservés

Pickanews

Capital

PAYS : France **PERIODICITE :** Mensuel

PAGE(S) : 106,107,108,109,110…

SURFACE : 507 %

► **1 août 2016 - N°299**

LE PALMARÈS DES HAUSSES D'ASSURANCES POUR 2016

Assureur	Evolution tarifaire	Commentaire
Amaguiz	-1%	Peu gourmand en 2016, l'assureur en ligne rabote aussi de 50% les franchises de ses clients fidèles.
Macif	-0,3%	Chez le premier assureur automobile de France, la baisse atteint 1,3% en tenant compte de l'effet bonus.
Aviva	0%	A l'instar de la Maif, l'assureur britannique a décidé de geler ses tarifs pour l'année en cours.
Eurofil	0%	En moyenne, la filiale d'Aviva gèle ses tarifs. Mais la moitié des assurés a vu sa note baisser de 5%.
Matmut	0%	Stabilité, sauf pour les voitures familiales et autres monospaces, à la cotisation en recul moyen de 5%.
Groupama	+1%	Certains profils ont même vu leur note enfler de 2%. Aller à la concurrence est donc devenu tentant.
Generali	De +1,5% à +2%	Seuls les gros clients, susceptibles de souscrire une assurance vie, ont vu leur note baisser cette année.
Acommeassure.com	+3%	En 2016, ce courtier présent en ligne n'a accepté de maintenir ses tarifs que pour les nouveaux assurés.

Source : le comparateur MerciHenri.com

ASSURANCE Exploitez les possibilités de résiliation offertes par la loi Hamon

La loi Hamon ? Il y a bien eu un mouvement de résiliation depuis son entrée en vigueur, début 2015, mais rien à voir avec le raz de marée annoncé», déplore Stanislas Di Vittorio, président du comparateur Assurland.com. Ce qui explique sans doute pourquoi les compagnies se sont à nouveau autorisé une hausse de tarif, de 0,5% environ sur un an. Certaines, comme le montre notre tableau, ont eu la main particulièrement lourde. Et cela ne risque pas de s'arranger, le nombre de tués sur les routes ayant bondi de 3,3% au premier trimestre 2016.

RAPPELONS DONC que cette loi vous permet de changer à tout moment d'assureur, à condition que votre contrat ait été signé voici plus d'un an. Rien de plus simple que de faire jouer la concurrence : commencez par solliciter un comparateur (à compter de cet été, ces sites devront être plus transparents et publier le nombre de leurs partenaires, ainsi que la périodicité d'actualisation de leurs offres), mais aussi les gros assureurs du marché, souvent absents de ces comparateurs. Une fois votre choix effectué, il suffira de confier un mandat à la nouvelle compagnie, qui s'occupera des formalités de transfert, en restant responsable de la continuité des garanties entre les deux contrats. «En général, trois semaines suffisent», note Stanislas Di Vittorio. Avec ce nouvel assureur, vous vous engagerez donc pour au moins un an…

VOUS N'AVEZ RIEN à reprocher à votre compagnie actuelle ? Vérifiez toutefois si elle vous autorise à moduler le montant de la franchise, source d'économie. Et tentez aussi de négocier la prime, en faisant valoir votre fidélité. Attention, cette possibilité n'est pas ouverte à tout le monde. «Si les agents d'assurances de type Axa consentent de tels gestes commerciaux, impossible avec les mutuelles», rappelle Stanislas Di Vittorio. **M.-D.D.**

OCCASION Tentez les nouveaux services Internet

Entre la peur du vendeur de ne pas être payé dans les règles et celle de l'acheteur de repartir avec une voiture défectueuse, les transactions entre particuliers n'ont rien d'évident. Alors pourquoi ne pas recourir aux sites se proposant de vous simplifier la vie, comme Kyump, plateforme qui missionne un mécanicien pour inspecter la voiture à céder et établir une garantie mécanique de six mois ? Cantonné pour l'heure à l'Ile-de-France (et aux voitures de moins de 7 ans et de moins de 120 000 kilomètres au compteur), ce service n'est facturé au vendeur que 5% du prix du véhicule.

DEUX AUTRES START-UP, Depopass et PayCar, promettent de garantir la transaction, en remplaçant le chèque de banque (le taux de fraude serait de 3%) par un virement instantané et irrévocable entre mobiles de l'acheteur et du vendeur. «Le système permet de modifier le montant viré au dernier moment, par exemple si la voiture présente un défaut», ajoute Vincent Marty-Lavauzelle, P-DG de PayCar. Pour l'acheteur, jusqu'ici obligé de payer le chèque de banque, le service permet des économies. Car son coût (40 euros par transaction chez PayCar et 25 euros, majorés de 0,2%, au-delà de 5 000 euros chez Depopass) est souvent réglé par le vendeur.

Tous droits de reproduction réservés

Pickanews